

## NOTA DE PRENSA

### **SARENET FIRMA UN ACUERDO DE COLABORACION CON REPESSA SISTEMAS**

- Utilizará las infraestructuras y soluciones de Sarenet para dar un servicio más integrado a sus clientes

-Se enmarca en la nueva estrategia de canal lanzada recientemente, basada en un modelo colaborativo abierto y flexible

**Madrid, 2 de febrero de 2016.- Sarenet (<http://www.sarenet.es>)**, el operador de voz y datos y servicios de alojamiento, especializado en empresas y con más experiencia de cuantos hoy desarrollan su actividad en España, ha firmado un acuerdo de colaboración con **RepeSSa Sistemas (<http://www.repeSSa.com>)**, compañía dedicada al asesoramiento, venta e implantación de proyectos de TI, entre los que se incluyen soluciones cloud, de virtualización y de seguridad, entre otras.

Mediante dicho acuerdo, **RepeSSa Sistemas** utilizará diferentes servicios de la amplia oferta de **Sarenet**, desde telefonía IP y conectividad (fibra, EFM, cable-modem, radioenlaces, 3/4G, soluciones MPLS, etc.). hasta telefonía y datos móviles, además de soluciones cloud y de seguridad. De esta forma, **RepeSSa Sistemas** podrá ofrecer un servicio más completo e integrado a sus clientes.

El acuerdo se enmarca en la nueva estrategia de **Sarenet** de comercialización de sus servicios a través de terceros, a los que ofrece sus soluciones para que puedan abordar sus proyectos de una manera mucho más fiable y profesional, arropados por el conjunto de soluciones que cuenta en torno a las conexiones (voz y datos) e infraestructura Cloud, siempre acompañadas de un buen soporte, servicio de monitorización y seguridad gestionada.

**Jon Arberas, director general de Sarenet**, considera que *“una compañía de servicios de TI como **RepeSSa Sistemas** presenta sinergias que se deben aprovechar. Nosotros ofrecemos servicios de alto valor añadido que nuestros socios pueden capitalizar, ofreciendo unas soluciones a sus clientes más profesionalizadas, además incorporar a su portfolio más servicios, y de ganar en competitividad y ahorrar costes”*. **Arberas** apuntó al modelo colaborativo abierto y flexible que plantea Sarenet como la base para desarrollar unas relaciones gratificantes y a muy largo plazo con sus socios.

#### **RepeSSa, más de tres décadas en el mercado**

Por su parte, desde su nacimiento en 1.982, **RepeSSa Sistemas** ha pasado de ser una empresa familiar comercializadora de equipamiento de oficinas a un referente en servicios

de TI en el mercado nacional, gracias a su capacidad de adaptación a la evolución tecnológica y a la incorporación de productos y soluciones innovadoras. Cuenta con más de 40 profesionales que prestan sus servicios prácticamente en todos los ámbitos y sectores; desde PYMES a grandes compañías, además de profesionales autónomos y administraciones públicas.

**Repeasa Sistemas** mantiene e la actualidad acuerdos con Toshiba, Lenovo, IBM, Cisco, VMware y Citrix, entre otros, a los que se viene a sumar el alcanzado con **Sarenet**. Para **Fernando de Pablos, director general de Repessa, Sistemas** *“la elección de Sarenet se debe en gran parte a que su catálogo de servicios encaja perfectamente con nuestra política de servicio al cliente, al que queremos ofrecer más soluciones end-to-end. Su oferta es clara y concisa, pero a la vez adaptable a las necesidades de nuestros clientes”*. Para el director general de **Repeasa Sistemas**, el gran soporte técnico, personalizado y de calidad, que ofrece **Sarenet** ha sido también determinante. *“Encaja perfectamente con nuestra vocación de servicio al cliente”*, concluye De Pablos.

Para más información:

**Alex Etxebarria**

[alex.etxebarria@sarenet.es](mailto:alex.etxebarria@sarenet.es)

609 32 48 19

**SARENET S.A.U.** ([www.sarenet.es](http://www.sarenet.es)) se ha consolidado en el ámbito nacional como uno de los principales operadores de voz y datos para el sector empresarial. La compañía, especializada en prestar un servicio integral y de alta calidad a empresas, ofrece un servicio global que abarca desde conectividad de alta velocidad y fiabilidad, hasta servicios de Data Center de altas prestaciones, incluyendo soluciones de Cloud Computing, alojamiento de equipos y aplicaciones, redes privadas, soluciones de telefonía IP y Centralita Virtual, seguridad, desarrollos y albergue Web, y servicios de posicionamiento y gestión de reputación online. Gracias a sus soluciones, Sarenet es capaz de satisfacer todas las necesidades que se puedan plantear a las empresas en relación con Internet, prestando un servicio integral y a medida a todos aquellos clientes que utilizan cada vez más Internet para mejorar su gestión y sus comunicaciones.